



**SECRETARIAL DEPARTMENT**

Jekegram, Pokhran Road No.1, Thane (W)-400 606  
Maharashtra, India  
CIN No.: L17117MH1925PLC001208  
Tel: (91-22) 4036 7000 / 6152 7000  
Fax: (91-22) 2541 2805  
www.raymond.in

RL/SE/AC/20-21/86

January 8, 2021

To

The Department of Corporate Services - CRD  
BSE Limited  
P.J. Towers, Dalal Street  
Mumbai - 400 001  
Scrip Code: 500330

The National Stock Exchange of India Limited  
Exchange Plaza, 5<sup>th</sup> Floor  
Bandra-Kurla Complex  
Bandra (East), Mumbai - 400 051  
Symbol: RAYMOND

Luxembourg Stock Exchange  
Societe De La Bourse De Luxembourg,  
35A, Boulevard Joseph II,  
L-1840 Luxembourg  
Trading Code : USY721231212

Dear Sir/Madam

**Sub: Raymond Limited : Compliance pursuant to Regulation 30 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulation, 2015 ("Listing Regulations")**

Pursuant to Regulation 30 of the Listing Regulations, please find enclosed copies of the Notice published today in Business Standard (English) and Ratnagiri Times (Marathi) newspapers in accordance with Regulation of 47 of the Listing Regulations.

Please take the above disclosure on record.

Thanking you.

Yours faithfully,

For Raymond Limited

**Thomas Fernandes**  
**Director - Secretarial &**  
**Company Secretary**

Encl.: A/a



**REGISTERED OFFICE**

Plot No. 156/H No. 2, Village Zadgaon,  
Ratnagiri - 415 612, Maharashtra  
Tel: (02352) 232514  
Fax: (02352) 232513



# Pandemic creates a bigger basket

Online grocer BigBasket saw huge expansion on the back of lockdown restrictions but it had to first cope with logistics and back-end services to stay on course

SAMREEN AHMAD  
Bangalore, 7 January

In the first half of 2020, when the entire country was under some form of lockdown, Hari Menon, founder and CEO at online grocery firm BigBasket, knew that while this unprecedented situation increased the challenges for his business, it also presented opportunities. Despite the operational glitches in the early days of the lockdown, the e-grocery firm mobilised its resources so as to be able to deliver essentials to its over 10 million customers across 24 cities. There were even days when the firm sold over 22 kg of onions and potatoes every minute, catering to the massive rise in demand for home delivery.

Sustaining this was no small feat. In late March, after the lockdown was announced, the company had lost around 80 per cent of the blue-collar workforce (which services the essential last mile for BigBasket) as employees rushed back to their hometowns and villages. But BigBasket managed to recover within two weeks, hiring over 12,000 people to cater to the 84 per cent rise in the number of new customers over pre-Covid levels.

Menon believes the pandemic has advanced BigBasket's growth by 15 to 18 months and this rise in demand is not a one-off event. "We have built the company on resilience and are ready to take off from here to be one of the top three grocers in the country, not only in the online but in the overall segment," says Menon.

Resilience is one of the biggest qualities that Menon brings to the table along with his four co-founders, V S Sudhakar, Vipul Parekh, Abhinay Choudhari and V S Ramesh. In their previous innings, Menon and his colleagues had started one of India's first online businesses, called Fabmart.com, which was later sold to the Aditya Birla Group and is now known as the More supermarket chain.

During that period, with enabling technologies still to emerge fully, there was no logistics, no payment gateways. Business was running on dial up lines, with systems so slow that Menon recalls that one could have a cup of tea and come back before a new page opened on the internet.

So, when BigBasket was started in 2011, the ecosystem was just right for an online grocery business to succeed. "The right ecosystem is the single biggest factor that makes sure that a business works or not, and for us it was the key driver towards the success of BigBasket," says Menon. What took them three years to build in the Fabmart days, took them five months to achieve at BigBasket.

The company today records about 20 million orders per month and has reached the milestone of a \$1-billion run-rate in annual revenues. With a schedule packed with back-to-back meetings through the day, Menon, who believes the customer is always right, still tries to look at customer

mails personally. He answers them once he gets home or does so through his customer service team. An early riser, his day starts with morning walk and yoga. What follows is a lot of reviews during the day. "I travel a little because we are quite connected now; through the screen, I can connect with all my offices," he says.

Starting its journey from a small office in Bengaluru's Domlur area, BigBasket is one of the biggest employers in the start-up space, with over 25,000 people. About 70 per cent of the total workforce comprises blue collared employees, including delivery boys, warehouse pickers, packers, stackers, fruit and vegetable segregators, loaders and unloaders. Menon is well aware that the company's success depends on the commitment of this workforce, which he refers to as "associates", and spends a lot of time interacting with them and focusing on their welfare.

The company also works closely with about 15,000 farmers. Over 80 per cent of the fruit and vegetables BigBasket sells is procured directly from them.

This existence has helped the company grow from strength to strength and it is now on the verge of becoming a part of the Tata group conglomerate. The home-grown conglomerate is said to be in final stage talks to acquire a majority stake in BigBasket at a valuation of over \$2 billion. Even after that happens, the Bengaluru-based company will continue to follow its target of becoming one of the top three grocers in the multibillion dollar domestic retail industry.



## How Covid changed shopping on BigBasket

► Growth rates jumped 15-30 times across cities

► Snacks and branded food witnessed jumps of 75% during lockdown

► Beverages saw a jump of 50% over pre-Covid levels

► Personal care items grew 24% with bath, face and hand wash being the largest sub-category

► Growth in home utilities was the most tepid as compared with other segments at 11%

Source: BigBasket brand intelligence and RedSeer report

# The long-term growth opportunity 2021 presents



K V KAMATH

Before we look ahead to 2021, let us pause and look at the current year. Corporate numbers were a positive surprise. If we consider Q1 and the monthly performance thereafter, we saw a steady improvement on all parameters. Particularly noticeable was the top line of corporate India broadly recovering to pre-Covid levels and the remarkable improvement in absolute EBITDA numbers and margin. Similarly, GDP numbers were a positive surprise coming in much better than the expectations, indicating that we are most likely to be in a V-shaped recovery, giving us plenty to do in 2021.

What will drive growth in 2021 and the future? We have a huge opportunity to modernise and drive agriculture and animal husbandry, and harness water. In this process lies the possibility to move value-added agro-industries to rural India, providing employment and improving livelihoods.

On the infrastructure front, it is clear that India is yet to be

built: Providing housing for all; expanding and modernising health and education; rebuilding urban India; connecting India, be it through vastly improved road networks, rail networks, high-speed railways, modern metro and other transportation systems in cities, new ports, expansion of existing ports; improving airports and power supply; and in particular making India clean and green. In short, a 25-year opportunity to grow.

On the manufacturing front, we are in an exciting phase. The pandemic taught manufacturing India to extract efficiencies and productivity gains. Other parts of the economy will leverage these learnings into their future operations and prosper from it.

The next growth driver is possibly the most exciting of all: The services sector. The learnings from this sector and what is possible are already visible, be it in e-learning, e-health, work from home in the areas of information technology, banking and financial services and parts of government. These would grow at a rapid pace as they are scaled.

While we are doing all this, in parallel lies the task to prepare ourselves for the digital super cycle by laying the founda-

tion of a digital India. The digital super cycle will encompass progress in all areas and will accelerate further on advancements in machine learning and artificial intelligence. We are boarding this super cycle at an opportune and affordable time. To understand this, we only have to see the cost of access in India. Broadband cost in our country is the lowest anywhere in the world. This gives everybody, be it a person in the village or a person in urban India, equal access to the benefits of the super cycle.

In India, the digital super cycle will grow by also leveraging the vast pool of technology workers who can be redeployed for this effort. We will most likely now see products and applications and indeed platforms that will originate in India for use in India and for the world.

We will also see a vast number of start-ups in these areas. It would be right to say that the digital super cycle will be driven by what I would like to call start-up India. These firms would be fully capable of leveraging technology into a vast array of business applications.

Are there going to be any losers in this. Indeed, any business which is not capable of resetting its mind, adapting to the new normal and leverag-

ing learnings at a never before pace, will be under challenge. In a way it is going to be a David and Goliath story. The small but nimble and agile challenger, able to build scale and capability and mount a challenge is going to be the winner in this race.

We have so far looked at early advances in the digital super cycle using the phrase fintech. My belief is that fintech is going to be just a small part of this super cycle, which will encompass almost every area of life.

We will be helped in this effort by the global backdrop, which is benign, our external account, which is surplus, and a low interest rate scenario where, at this point in time, the entire T-bill yield curve is below policy rates. We are also in a period of ample liquidity, both global and local. The global liquidity allows us to scale up our FDI significantly. India's financial system is now well-placed with years of responsible growth to fuel an accelerated economic upcycle.

If we work together with dedication, concentration and effort, we should be able to achieve our aspirational growth target of double-digits for a very long period of time. While we do all this, we need to remember that there is a still a degree of pain in the system and those who need a helping hand, be it at the individual level or at the corporate level, continue to get the support they need.

The author is a veteran banker

## DECODED

# New WhatsApp policy: What changes and why it's a worry

DEVANGSHU DATTA  
New Delhi, 7 January

WhatsApp has announced changes to its terms of service (ToS) starting February 8. Users must agree to the changes, or they won't be able to use WhatsApp. The last such change was as recently as January 4, 2021. WhatsApp has been a Facebook (FB) subsidiary since 2014.

### Why has WhatsApp done this?

Facebook Inc has been working to integrate services across Facebook (the social platform), FB Messenger, Instagram (FB bought it in 2012) and WhatsApp. Mark Zuckerberg announced this in October 2020. Insta and FB Messenger are already integrated. The new ToS explain how businesses can use WhatsApp for B2B or B2C conversations. WhatsApp is also rolling out payment options, and FB would like to conjoin that data.

This initiative may also be rolled out in a hurry to pre-empt developments in a landmark anti-trust case. The US Federal Trade Commission and multiple US states have sued Facebook for monopolist behaviour. One of the demands is that Instagram and WhatsApp be delinked from FB, and perhaps spun off. The company may be hoping to present integration as a done deal.

### What does it mean for you and me?

Your privacy is impacted. WhatsApp holds some data about you. So does Facebook. Those data are in different silos. If the silos talk to each other, the company knows more. For example, it may learn that a given phone number (used for WhatsApp) is associated with the FB account (which may have a different name and/or different number associated). From February 8, FB will also be able to accurately locate data if you give WhatsApp permission to use this.

FB can compare your contacts on WhatsApp, the interactions, and the WhatsApp groups you belong to, and compare those to FB contacts and FB activity. Plus, if you use WhatsApp transaction services, FB may be able to associate bank account, or card details that WhatsApp would pick up.

### What data can WhatsApp share then?

The ToS say: "We collect information about your activity on our services, like service-related, diagnostic, and performance information. This includes WhatsApp Service settings; user-interactions; time, frequency and duration of activity; log files and diagnostic logs etc."

"This also includes information about when you registered to use our services; the features you use like our messaging, calling, status, groups, payments or business features; profile photo, 'about' information; whether you are online, when you last used our services; and when you last updated your 'about' information."

The data also includes device and connection-specific information like model, operating system, browser, IP address, phone number and device identifier. In addition, the new policy also specifies battery level, signal strength, app version, and identifiers unique to Facebook products like Onavo and CrowdTangle.

Businesses on WhatsApp may also share user information. Additionally, content shared with business accounts could be made accessible to third-party service providers. If the Jio Platform pushes WhatsApp-based retail services (given the FB investment), this detail may become very important.

### Is that a worry? Why?

That's a lot of information. When it is tied together and not isolated in different silos, it could be very revealing. One

further worrying aspect for Indians is that school coordination occurs via WhatsApp groups as does Resident Welfare Association interactions. So FB will know personal details about minors as well — like their location, schools, pictures, etc. They may also know about your garbage collection, and whose dog has bitten which neighbour.

### Does this mean our WhatsApp chats are no longer encrypted?

While your chats technically remain end-to-end encrypted, this data-sharing expansion makes leakage more probable. If you're used to sharing private information or having private conversations on WhatsApp, you need to stop, or be aware this may not stay private.

### What if I don't agree with the new policy?

Binary options: Either you exit WhatsApp or you agree. If you're uncomfortable about this and exiting is hard, consider mitigation efforts. For example, keep a dedicated WhatsApp sim you use for nothing else. Also consider advising family groups, RWAs, school groups to switch.

### What are the alternative platforms I can explore?

Signal is perhaps the best of the alternatives. It's the most secure and you can migrate groups easily. But Signal has less than aesthetic colour schemes and features and the interface is not easy to navigate. Telegram is similar in terms of features but it has Russian parentage.

The major problem with alternatives is network effects; you can move to Signal/Telegram in 10 minutes, but can you persuade your contacts to migrate with you? What's the point of moving to a platform which your network of contacts doesn't use?

**Raymond LIMITED**  
(CIN : L17117MH1925PLC001208)  
Registered Office : Plot No. 156/H, No. 2, Village Zadaon, Ratnagiri - 415612, Maharashtra  
Email : corp.secretarial@raymond.in; Website : www.raymond.in  
Tel : 02352-232514; Fax : 02352-232513

**NOTICE**  
NOTICE is hereby given pursuant to Regulations 29 and 47 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 that a meeting of the Board of Directors of Raymond Limited will be held on **Tuesday, February 9, 2021** *inter alia*, to consider and approve the Unaudited Financial Results (Standalone and Consolidated) of the Company for the quarter and Nine months ended December 31, 2020.

Pursuant to Regulation 46 (2) of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, the information contained in this Notice is also available on the Company's website [www.raymond.in](http://www.raymond.in) and also on the website of the Stock exchanges viz. BSE Limited - [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com) and on the National Stock Exchange of India Limited - [www.nseindia.com](http://www.nseindia.com).

Place: Mumbai  
Date: January 7, 2021

For Raymond Limited  
Sd/-  
**Thomas Fernandes**  
Director – Secretarial & Company Secretary

**RALLIS INDIA LIMITED**  
A TATA Enterprise  
Corporate Identity No. L36992MH1948PLC014083  
Registered Office: 23<sup>rd</sup> Floor, Lodha Excelus, New Cuffe Parade, Off Eastern Freeway, Wadala, Mumbai - 400 037 Tel: +91 22 6655 2700  
Website: [www.rallis.co.in](http://www.rallis.co.in) E-mail ID: [investor\\_relations@rallis.com](mailto:investor_relations@rallis.com)

**NOTICE**  
NOTICE is hereby given pursuant to Regulation 29(1)(a) read with Regulation 47(1)(a) of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 that a Meeting of the Board of Directors of RALLIS INDIA LIMITED is scheduled to be held on **Monday, January 18, 2021**, *inter-alia*, to consider and approve the Unaudited Standalone and Consolidated Financial Results of the Company for the third quarter and nine months ended December 31, 2020.

The information contained in this Notice is available on the website of the Company at [www.rallis.co.in](http://www.rallis.co.in) and also available on the website of the stock exchanges viz. BSE Limited at [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com) and National Stock Exchange of India Limited at [www.nseindia.com](http://www.nseindia.com).

Place: Mumbai  
Date: January 7, 2021

For Rallis India Limited  
Sd/-  
**Yash Sheth**  
Company Secretary

**Business Standard MUMBAI EDITION**  
Printed and Published by Sangita Khosra on behalf of Business Standard Private Limited and Printed at M/s. Dangat Media Private Limited, 22 Digha M.I.D.C., TTC Industrial Area, Vishnu Nagar, Digha, Navi Mumbai, 400708 and M/s. Nai Dunia 23/4, 23/5, Sector-D, Industrial Area, J.K. Road, Near Minal Residence, Bhopal (M.P.)-462023; & Published at H/4 & 1/3, Building H, Paragon Centre, Opp. Birla Centurion, PB.Marg, Worli, Mumbai- 400013  
Editor : Shyamal Majumdar  
RNI NO: 66308/1996  
Readers should write their feedback at [feedback@bsmail.in](mailto:feedback@bsmail.in)  
Fax : +91-11-23720201  
For Subscription and Circulation enquiries please contact:  
Ms. Mansi Singh  
Head-Customer Relations  
Business Standard Private Limited,  
H/4 & 1/3, Building H, Paragon Centre, Opp. Birla Centurion, PB.Marg, Worli, Mumbai - 400013  
E-mail: [subs\\_bs@bsmail.in](mailto:subs_bs@bsmail.in) "or sms, SUB BS to 57007"  
Overseas subscription: (Mumbai Edition Only)  
One year subscription rate by air mail INR 51765 : USD 725  
DISCLAIMER News reports and feature articles in Business Standard seek to present an unbiased picture of developments in the markets, the corporate world and the government. Actual developments can turn out to be different owing to circumstances beyond Business Standard's control and knowledge. Business Standard does not take any responsibility for investment or business decisions taken by readers on the basis of reports and articles published in the newspaper. Readers are expected to form their own judgement. Business Standard does not associate itself with or stand by the contents of any of the advertisements accepted in good faith and published by it. Any claim related to the advertisements should be directed to the advertisers concerned. Unless explicitly stated otherwise, all rights reserved by M/s Business Standard Pvt. Ltd. Any reprinting, publication, reproduction, transmission or dissemination of the contents, in any form or by any means, is prohibited without the prior written consent of M/s Business Standard Pvt. Ltd. Any such prohibited and unauthorised act by any person/legal entity shall invite civil and criminal liabilities.  
**No Air Surcharge**

**MCX METAL & ENERGY Trade with Trust**  
Multi Commodity Exchange of India Limited  
Exchange Square, CTS No. 255, Suren Road, Chakala, Andheri (East), Mumbai - 400 093.  
[www.mcxindia.com](http://www.mcxindia.com)

**NOTICE**  
NOTICE is hereby given that **following Members** of Multi Commodity Exchange of India Ltd. have requested for surrender of their Membership of the Exchange:

Sr. No.	Name of the Member(s)	Member ID	SEBI Reg. No.	Timeline for Receiving Claims/ Complaints
1.	Gupta Commodities Private Limited	16330	INZ000052430	60 Days
2.	Kanpur Chamber of Commodities Derivatives	14501	INZ000094834	60 Days
3.	Roongta Rising Commodities Private Limited	45330	INZ000084134	60 Days
4.	Hemal C Shah	16525	INZ000017212	30 Days

Any client(s)/constituent(s) of the above referred Members, having any claim/dispute/complaint against these Members, arising out of the transactions executed on MCX platform, may lodge their claim within the timelines as provided in the above table, failing which, it shall be deemed that no claim exist against the above referred Members or such claim, if any, shall be deemed to have been waived. The complaints so lodged will be dealt with in accordance with the Bye-Laws, Rules and Business Rules of the Exchange.

The Client(s)/Constituent(s) may submit their claim on the online portal of the Exchange (<https://igrs.mcxindia.com>) or provide "Client Complaint Form" (available at [www.mcxindia.com](http://www.mcxindia.com)) in hard copy to Investor Services Department, Multi Commodity Exchange of India Ltd., Exchange Square, CTS No. 255, Suren Road, Chakala, Andheri (East), Mumbai - 400 093 or email it at [grievance@mcxindia.com](mailto:grievance@mcxindia.com)

Upon surrender of Membership, the Authorised Person(s) (APs), if any, registered through these Members shall also cease to exist and therefore, such APs are not authorized henceforth to deal in that capacity.

Place: Mumbai  
Date: January 07, 2021

For Multi Commodity Exchange of India Ltd.  
Sd/-  
Authorised Signatory – Membership Department

# रिफायनरीची केवळ अधिसूचना मागे, त्याचा अध्यादेश नाही; अविनाश महाजन यांचा अशोक वालम यांना टोला

राजापूर: रत्नागिरी ग्रीन रिफायनरी प्रकल्पाची अधिसूचना रद्द केल्याचा अध्यादेश शासनाने काढलेला आहे. त्यामुळे आता रिफायनरी प्रकल्प होणे शक्य नसल्याचा जावईशोध प्रकल्प विरोधी संघटनेचे स्वयंघोषित पुढारी अशोक वालम यांनी लावलेला आहे. शासनाच्या उद्योग विभागाने केवळ काढलेली अधिसूचना मागे घेतलेली आहे, अध्यादेश वगैरे काढलेला नाही. लोकशाही प्रणालीत जनतेला जर प्रकल्प हवा असेल तर जनसुनावणी घेऊन शासन केव्हाही पुन्हा अधिसूचना काढू शकते. वालम यांनी अगोदर अभ्यास करावा. सर्वच जनता अडगणी नाही असा टोला प्रकल्पसमर्थक जनकल्याण प्रतिष्ठानचे सचिव अविनाश महाजन यांनी लगावला आहे.

माजी केंद्रीयमंत्री सुरेश प्रभू यांनी कोकणासाठी काय केले असे विचारण्याचे धाडस फक्त वालम हेच करू शकतात. कारण त्यांची सर्वच वक्तव्ये आणि कृती हास्यास्पद असते. मात्र गावात उद्योग भवन उभारणार होता त्याचे काय झाले ते आधी जनतेला सांगा असे महाजन यांनी टिकाक्ष सोडले आहे. जनतेसाठी आणि शिवसेनेसाठी रिफायनरी प्रकल्पाचा विषय संपला असे सांगणाऱ्या वालम यांना शिवसेनेने प्रवक्ता म्हणून नेमलेले आहे काय? असा सवाल उपस्थित करीत राजापूरच्या जनतेने मात्र नक्कीच नाही असा टोलाही महाजन यांनी वालम यांना लगावला.

लाटल्या, शेतकऱ्यांची फसवणूक झाली हे वारंवार वालम सांगतात. मात्र प्रकल्पाची अधिसूचना मागे घेऊन दोन-अडीच वर्षे झाली तरी तक्रारी का दाखल होत नाहीत? याप्रकरणाची उच्चस्तरीय चौकशी सुरू आहे असे सांगितले होते त्याचा अहवाल अजून बाहेर का येत नाही. प्रकल्पसमर्थकांनी देखील जमीन खरेदी-विक्रीच्या बोगस

व्यवहारांची चौकशी करून कठोरतः कठोर कारवाई करा अशी मागणी केलेली आहे त्यामुळे वालम यांनी तीन टोप पुन्हा पुन्हा वाजवू नये, आधी प्रदुषण, मग जमीन गैरव्यवहार त्यानंतर ग्रामपंचायतीचे ठराव अशी कारणे झाली आहेत आता अज्ञानी लोकांसाठी नवीन कारणे शोधायचीत अशी टिका महाजन यांनी केली आहे.

## कोल्हापुरातील प्रसिद्ध फौजदारी वकील दिलीप मुंडरगी यांचे निधन

कोल्हापूर - कोल्हापुरातील प्रसिद्ध फौजदारी वकील दिलीप ऊर्फ नाना प्रफुल्लचंद मुंडरगी (वय ६०) यांचे अल्पशा आजाराने निधन झाले. गेल्या काही दिवसांपासून ते किडनीच्या आजाराने त्रस्त होते. त्यांच्यावर खासगी रुग्णालयात उपचार सुरू होते. आज दुपारी त्यांची प्राणज्योत मालवली. जुन्या काळातील फौजदारी वकील प्रफुल्लचंद मुंडरगी यांचे ते चिरंजीव होत. त्यांचे शिक्षण मुंबई येथे झाले. गेली ३५ वर्षे ते कोल्हापुरात वकीली क्षेत्रात काम करत होते. मुंबई उच्च न्यायालयाचे कोल्हापुरात खंडपीठ व्हावे या आंदोलनातही त्यांचा सक्रीय सहभाग

होता. त्यांचा नाट्य व सिनेक्षेत्राशीही जवळचा संबंध होता. त्यांनी स्वतः अनेक नाटकात भूमिका केल्या आहेत. ते श्री महालक्ष्मी बँकेचे माजी उपाध्यक्ष व विद्यमान संचालक होते. गेली अनेक वर्षे ते महालक्ष्मी बँक परिवाराशी परिचित होते. त्यांच्या ज्ञानाचा बँकेच्या कामकाजात नेहमीच उपयोग होत होता. त्यांच्या निधनाने जिल्हा न्यायालयात तसेच सामाजिक क्षेत्रामध्ये फार मोठी पोकळी निर्माण झाली आहे. फौजदारी क्षेत्रात मुंबई उच्च न्यायालयात वकीली करणारे अशोक मुंडरगी यांचे ते कनिष्ठ बंधू आहेत. त्यांच्या मागे पत्नी, मुलगा, भाऊ असा परिवार आहे.

## आली... आली... आली...! कोरोनाची लस आली जिल्ह्यात आज 'ड्राय रन', १३ नंतर लसीकरण?

(पान २ वरून) केले आहेत. कोरोनाची लस ही दोन वेळा घ्यावी लागणार आहे. ही लस घेतल्यानंतर साईडइफेक्ट होण्याची शक्यता नाकारता येत नाही आरोग्य यासाठीदेखील आरोग्य यंत्रणेने खबरदारी घेतली आहे. लस घेणे ऐच्छिक दम्यान या लसीबाबत जिल्हा

शल्यचिकित्सक डॉ. फुले यांनी सांगितले की, लस घेणे किंवा नाही ही ऐच्छिक बाब आहे. यासाठी कोणावरही जोरजबरदस्ती केली जाणार नाही. आगदी आरोग्य यंत्रणेतील कर्मचाऱ्यांनादेखील लस घेणेबाबत जबरदस्ती केली जाणार नसल्याचे डॉ. फुले यांनी सांगितले.



वैशाली स्नॅक्स सेंटरच्या उद्घाटनप्रसंगी उपस्थित नगरसेविका अस्मिता चव्हेडे व इतर मान्यवर.

### शब्दकोडे क्र. ५११

१	२	३	४	५	६	७	८	९
१०		११			१२			१३
		१५		१६	१७			
			२२			२३		२४
२१				२७	२८	२९	३०	
		३६	३७					४१
			४३		४४			
४५		४६	४७		४८	४९	५०	
			५१		५२			५३
	५४		५५	५६	५७	५८		
			५९		६०	६१		६२
	६३	६४	६५	६६	६७	६८		
६९			७०		७१			
	७२	७३	७४	७५				७६
७७		७८		७९	८०	८१		
	८२		८३		८४			

**उभे शब्द -** १. प्राणीमात्राविषयी दया, ४. असंबन्ध, विजोड, ६. बिहारमधील जैनांचे प्रसिद्ध तीर्थस्थळ, १०. दरवाजा, द्वार, ११. एक ऋषी, उसाचा रस काढण्याचे यंत्र, १२. किल्ला, दुर्ग, १३. तुफान, वायुचा क्षोभ, १५. चक्र. १६ अचूक, गुणकारी, १८. तुट्टी, संतोष, २१. चाणक्ष, चलाख, २२. लवकर, त्वरित. २४. सवय, व्यसन, २६. तिसरी रास, २७. आप्त, नातलग, ३०. जवळ, लागून, अखंड, ३१. प्रौढी, बढाई, ३२. प्रसाद, ३४. सैन्याला पुरविला जाणारा दाणागोटा, ३६. व्यायाम, ३९. अव्यवस्था, अपहार, ४४. दुःख, वेदना, ४५. क्षुद्र दोष, भांडणास निमित्त, ४७. घराचे मागील दार, ४९. मीठ तयार करण्याची जागा, ५१. वार्धक्य, ५२. संशय, ५३. गंधेद्रिय, ५४. कमान, ५५. सामर्थ्य, शक्ती, उग्रवास, ५७. चुलताना, ५८. वेगळा, निराळ, स्वतंत्र, ६१. मित्र, संबन्धी, ६३. अन्यायाने होणारी अर्वांतर प्राप्ती, ६६. मोठेपणा, थोरवी, ६८. शतक, ६९. वेळ, मृत्यू, ७०. कपोल, ७१. क्रमगत, ७२. मुलांचे एक नाव, ७५. द्रव्य, संपत्ती, ७७. मूल, बाळ, ७८. सासरा, ७९. ध्वनी, ८१. नियमास बाधक गोष्ट, ८२. सैन्य, फौज, ८३. गंध, ८४. झपट, त्वरित.

मेहनत, श्रम, ३०. हुंडी, नाणे इत्यादींचा व्यवहार करणारा, ३३. स्पष्ट, शुध्द, निर्भेड, ३५. समलत, ३७. श्रेष्ठ, वरचढ, ३८. सज्ज, धष्टपुष्ट, ३९. करंगळी शेजारचे बोट, ४०. चोर, ४१. चंद्र, ४२. सेवक, गुलाम, ४३. गुन्हा, प्रमाद, ४५. उलथापालथ, ४६. पदरचा पैसा खर्च करणे, खिशाला खार लागणे, ४८. पैसा, द्रव्य, ५०. धष्टपुष्ट, ५२. संशयनिरसन, ५६. वायू, हवा, ५९. पंक्ती, रांग, ६०. मूठ, नाजूक, ६२. फायदा, नफा, ६३. खोटा आरोप, किटाळ, ६४. मसाल्यातील एक पदार्थ, ६५. कंबर, ६७. लम, परिणय, ६८. बैलगाड्यांची शर्यत, ६९. लाबाड, कारस्थानी, ७२. सर्व, संपूर्ण, ७३. नाशवंत, ७४. जंगली कबुतर, ७५. पांढरा शुभ्र, ७६. महाराष्ट्रातील एक प्रांत, ८०. वचक, दरारा.

**उभे शब्द -** १. आचार्य विनोबा भावे यांचा एक प्रसिद्ध उपक्रम, २. होडी, नाव, ३. भिक्षुक, ४. भयंकर, ५. गुजराथी नृत्य, ६. हरिणाचा बच्चा. ७. यज्ञाच्या उपयोगाचे इंधन, ८. पश्यांचा समूह, ९. मूल, बालक, १४. मध्यस्थ, अडत्या, १५. हैद्राबाद येथील प्रसिद्ध मनोरा, १७. माळेतील मधला मणी, १९. ताडान, चोप, २०. आश्चर्य, कुतूहल, २२. देश, २३. माता, जनीनी, २५. अंदाज, २८. उपयोग, २९.

**संपादक मुद्रक प्रकाशक श्री. उल्हास शांताराम घोसाळकर** यांनी हे वृत्तपत्र 'उल्हास पब्लिकेशन्स प्रा. लि.' कर्नाट छापू प्रसिध्द केले. **प्रकाशन स्थळ :** १७७७, 'टाइम्स भवन' पो. बॉक्स नं. २२, रत्नागिरी - ४१५६१२. **मुद्रणस्थळ :** 'शालिनी प्रेस', बी-२, एम. आय. डी. सी., रत्नागिरी - ४१५६३९. **संपर्क - प्रधान कार्यालय (रत्नागिरी)** - फोन - २२५०१०/११/१२ फॅक्स - २२५०१८. पुणे - फोन - २४४५५७४, २४४५५००२. पणजी - फोन - २४३८३६६. मुंबई - फोन - २४३००१९९, २४३२२६८. **संपादक विभाग :** व्हॉट्सअप क्र. ९५११८२९५३८ **E Mail** - timesrtn@rediffmail.com व **E Mail** - timesrtn@yahoo.co.in **जाहिरात विभाग :** व्हॉट्सअप क्र. ८७६७३२५३७७. **E-mail** - timesad888@gmail.com **रत्नागिरी आवृत्ती** - (R.N.I. Regd. No. 37534/80)

# विरोधकांच्या टिकेला विकास कामातूनच उत्तर देऊ, जनता आमच्या सोबत : अबू ठसाळे

चिपळूण, ७ जाने. (वार्ताहर) : तरुणांच्या हाताला रोजगार, महिला सक्षमीकरण, दर्जेदार विकासकामे, शासनाच्या विविध योजनांचा ग्रामस्थांना प्रत्यक्ष लाभ या आणि अशा अनेक नाविन्यपूर्ण योजना खेडीं ग्रामस्थांनाकरिता राबवू खेडीं मधील माजी सैनिकांना मालमत्ता करात सवलत देण्यात येईल अशी घोषणा श्री सुखाई गाव विकास पॅनल चे सहकारी पंचायत समिती सदस्य नितीन उर्फ आबुशेट ठसाळे, माजी सरपंच दशरथ दाभोळकर, अनिल दाभोळकर यांनी गुरुवारी खेडी येथे चिपळूण अर्बन बँक

संचालक विनोद भुरण यांच्या संपर्क कार्यालयात आयोजित पत्रकार परिषदेमध्ये केली. खेडीं ग्रामपंचायत क्षेत्रातील मंडळी सुशिक्षित आहेत. आज पर्यंतचा इतिहास आहे, येथील जनता विकास काम करणाऱ्यांच्या पाठीशी उभे राहतात. कोणीही किती टीका केली तरी आम्ही त्यांना निवडणुकी नंतर उत्तर देऊ. सध्या प्रचार आणि प्रत्यक्ष घरोघरी पोहचण्यावर आमचा जोर आहे. आपला पराभव समोर दिसत असल्यामुळे नैराश्यापोटी विरोधक टीका करीत आहेत. दिवसेंदिवस

आम्हाला जनतेचा उत्तम पाठिंबा मिळत आहे असे अबू ठसाळे यांनी या वेळी सांगितले. अबू ठसाळे, अनिल दाभोळकर, दशरथ दाभोळकर, उमेश खताते, चिपळूण अर्बन बँक संचालक विनोद भुरण, प्रकाश साळवी आदी मान्यवर पत्रकार परिषदेला उपस्थित होते. श्री सुखाई गाव विकास पॅनल विकासनामा विषयी माहिती देतांना आबुशेट ठसाळे पुढे म्हणाले की श्री सुखाई गाव विकास पॅनलचे माध्यमातून सुशिक्षित व उच्च शिक्षित तरुण उमेदवार निवडणूक रििंगात आहेत. गावाची अर्पुण राहिलेली

नव्हापाणी योजना संघर्ष समिती व सन्माननीय ग्रामस्थांना विश्वासात घेवून पूर्णत्वास नेण्यास आम्ही प्रथम प्राधान्य देणार आहोत. गावामधील युवकां युवतींना विविध शासकीय भरतीकरीता प्रशिक्षण शिबिरे, पोलीस भरती प्रशिक्षण, सैनिक भरतीपूर्व प्रशिक्षण शिबिरे, लोकसेवा आयोगाच्या परिक्षांकरिता प्रशिक्षण शिबिरे व मार्गदर्शन विविध शिबिरांचे आयोजन केले जाईल. आपल्या गावाचा बंद अवस्थेत असलेला गांडुळखत कचरा प्रकल्प सुरु करण्यात येईल, असे यावेळी सांगण्यात आले.

## कोकण अध्यक्षपदी श्रीपाद गुरव

रत्नागिरी, ७ जाने.(वार्ताहर): महाराष्ट्र राज्य युवा शारीरिक शिक्षण शिक्षक महासंघाची कोकण विभागीय कार्यकारणी जाहीर करण्यात आली यामध्ये अध्यक्षपदी श्रीपाद गुरव (रत्नागिरी), कार्याध्यक्षपदी यतिराज पाटील (रायगड), उपाध्यक्षपदी प्रवीण खुटकार (रायगड) व निलेश

गायकवाड (पालघर), सचिवपदी चेतन आगटे (रत्नागिरी), सहसचिवपदी लक्ष्मण बोडवे (वसई), खजिनदारपदी हेमंत गावडे (सिंधुदुर्ग), संघटकपदी जितेश भोये (पालघर), संदेश चव्हाण (दापोली), सदस्यपदी रामचंद्र कदम (चिपळूण), राहुल मेहेर (पालघर), प्रबंधन परदेशी (रायगड) यांची निवड झाली.

महाराष्ट्र राज्य युवा शारीरिक शिक्षण शिक्षक महासंघाची कोकण विभागीय कार्यकारणी जाहीर करण्यात आली यामध्ये अध्यक्षपदी श्रीपाद गुरव (रत्नागिरी), कार्याध्यक्षपदी यतिराज पाटील (रायगड), उपाध्यक्षपदी प्रवीण खुटकार (रायगड) व निलेश

गायकवाड (पालघर), सचिवपदी चेतन आगटे (रत्नागिरी), सहसचिवपदी लक्ष्मण बोडवे (वसई), खजिनदारपदी हेमंत गावडे (सिंधुदुर्ग), संघटकपदी जितेश भोये (पालघर), संदेश चव्हाण (दापोली), सदस्यपदी रामचंद्र कदम (चिपळूण), राहुल मेहेर (पालघर), प्रबंधन परदेशी (रायगड) यांची निवड झाली.

## योगिता दंत महाविद्यालय व रुग्णालयातर्फे मोफत कवळी प्रदान शिबिराचे आयोजन

खेड, ७ जानेवारी : येथील योगिता दंत महाविद्यालयाच्या कृत्रिम दंतशास्त्र व दंतरोपण विभागातर्फे ज्येष्ठ नागरिकांच्या सेवेसाठी मोफत कवळी प्रदान शिबिराचे आयोजन करण्यात आले आहे. दिनांक ११ जानेवारीपर्यंत नोंदणी व प्राथमिक तपासणी केलेल्या रुग्णांना दि. २२ जानेवारी शुक्रवार रोजी कृत्रिम दंतशास्त्र व दंतरोपण विभागातर्फे आयोजित कार्यक्रमत मोफत कवळीचे वाटप करण्यात येईल असे

विभागप्रमुख डॉ. प्रेमराज जाधव व वरिष्ठ अध्यापक डॉ. प्रदीप तायडे यांच्यावतीने कळविण्यात आले. तरी सर्व ज्येष्ठ नागरिकांनी त्वरित खालील क्रमांकावर वेळेत संपर्क साधून सुवर्णसंधीचा लाभ घ्यावा. नोंदणीसाठी डॉ. ऋतुजा माळी (७७४४९६१३९३२), डॉ. अमील चित्ते (९४२२९२६४२३) यांच्याकडे संपर्क साधावा असे अवाहन अधिष्ठाता डॉ. श्रीमती वर्षा जाधव यांनी केले.

## वैशाली स्नॅक्स सेंटरच्या दत्त भेळचे उद्घाटन

रत्नागिरी, ७ जाने. (वार्ताहर): कोल्हापूर इचलकरंजी येथील सुप्रसिद्ध दत्त भेळ यांची रत्नागिरी शहरातील प्रथमच फ्रँचाईजी निर्माण झाली असून वैशाली स्नॅक्स सेंटरने उदयास आली आहे, त्याचे उद्घाटन नगरसेविका अस्मिता चव्हेडे यांच्या हस्ते करण्यात आले. या उद्घाटन समारंभाच्या प्रसंगी दत्त भेळचे वरिष्ठ व्यवस्थापक गौरव शेडसाळे यांच्याहस्ते दीपप्रज्वलन करण्यात आले. रत्नागिरीतील

स्थानिक महिला वैशाली विशाल रूमडे यांनी सुरू केलेल्या या उपक्रमाला शहरातील मान्यवर व प्रतिष्ठित व्यक्तीनी उपस्थित राहून शुभेच्छा दिल्या. रत्नागिरी शहराच्या खालील भागात दत्त भेळचे विविध प्रकार आणि चाटचे विविध प्रकार उपलब्ध झाल्याने भेळ आणि चाट त्यांच्या खवण्यांना वैशाली सेंटरमुळे एक पर्वणी उपलब्ध झाली आहे असे मत नागरिकांनी व्यक्त केले.

**Raymond LIMITED**  
(सी.एन.ए.ए. १५६/११५३३३)  
संपर्क: ०२०२३-२२५०१०/११/१२  
ई-मेल: comp.secretariat@raymond.in  
फोन: ०२०२३-२२५०१०/११/१२

### आजचे भविष्य

<b>मेघ-</b>	आर्थिक स्थिती चांगली राहिल. मोल्यवान वस्तुची काळजी घ्या. कामे विचारपूर्वक करा. कौटुंबिक वातावरण आनंदी राहिली.
<b>वृषभ-</b>	बोलण्यावर नियंत्रण ठेवल्यास कामे होतील. मुलांच्या प्रगतीकडे लक्ष द्या. मुलांच्या कामाकडे लक्ष राह द्या.
<b>मिथुन-</b>	आजचा दिवस चांगला जाणार आहे. बुद्धिचातुर्याने येणारे संकेत दूर होणार आहे. आरोग्याची काळजी घ्या.
<b>कर्क-</b>	दिवस चांगला जाईल. कौटुंबिक वातावरण समाधानकारक राहिल. सामाजिक कार्यात सहभाग घ्याल. मन प्रसन्न राहिल.
<b>सिंह-</b>	व्यापारात फायदा होईल. अपूर्ण राहिलेली कामे पूर्ण होतील. मित्रांचे सहकार्य लाभेल. उत्पन्नापेक्षा जास्त खर्च करू नका.
<b>कन्या-</b>	सर्व क्षेत्रात आपणास यश मिळणार आहे. नवीन संधी मिळतील. कोणाचाही राग करू नका. आरोग्य चांगले राहिल.
<b>तूळ-</b>	समाजात मानसन्मान मिळेल. वक्तव्यावर प्रभाव असल्याने आपली दुसऱ्यावर छाप पाडाल. रोजगारात प्रगती राहिल.
<b>वृश्चिक</b>	जास्त विश्वास, जास्त उत्साह आपले होणारे काम बिघडवू शकतात. प्रवासात मोल्यवान वस्तुची काळजी घ्या.
<b>धनु-</b>	मित्रांवर अवलंबून राहू नका. प्रवास घडण्याची शक्यता आवक जावकसारखी राहिल्याने आर्थिक योग मध्यम राहिल.
<b>मकर-</b>	नवीन प्रस्तावामुळे कामाची गती वाढणार आहे. लोकांमध्ये प्रतिष्ठा वाढणार आहे. शासकीय कामात अडचणीची शक्यता.
<b>कुंभ-</b>	एखादी चांगली बातमी नातेवाईकांकडून कळेल. प्रयत्नाती कामात यश मिळेल. व्यापार फायदेशीर राहिल.
<b>मीन-</b>	मुलांच्या प्रगतीमुळे आनंदी रहाल. दिवसभरात चांगली कामे होतील. आपल्या बुद्धिचातुर्यावर समस्येचे निराकरण करात.

## हर्णे, साखरीनाटेसह कोकणातील ८ प्रमुख बंदरांच्या विकासाचा प्रकल्प अहवाल सादर

(पान २ वरून) म्हात्वाचा ठरणार आहे. मासेमारी उद्योगाबरोबरच पर्यटन उद्योगाला बळकटी आणून येथील तरुणांना रोजगाराच्या विश्वासात आणण्यात मदत देण्याचा सरकारचा या मागे मान्यतेचा महामंडळापासून सध्या १६ कोटी रुपयांच्या निधीतून मुंबईतील ससून डॉक बंदराच्या आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे.

महत्वाचा ठरणार आहे. मासेमारी उद्योगाबरोबरच पर्यटन उद्योगाला बळकटी आणून येथील तरुणांना रोजगाराच्या विश्वासात आणण्यात मदत देण्याचा सरकारचा या मागे मान्यतेचा महामंडळापासून सध्या १६ कोटी रुपयांच्या निधीतून मुंबईतील ससून डॉक बंदराच्या आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे. आधुनिकीकरणाचे काम सुरू आहे.

## जाहीर नोटीस

दि. २१-१२-२०२०  
तमाने जन्मलेले कळवणेत येते की-  
मी श्रीमती आशा श्रीराम पाध्ये, उ.व. १०० गेली काही वर्षे जामनगर गुजरात येथे माझी मुलगी श्रीमती अरुंधती राजा आणि तिच्या कुटुंबाबरोबर राहत आहे. रत्नागिरी येथे माझी खालील वर्णनाची जमीन मिळकत आणि घर आहे. तसेच लोहोवाय पुणे येथे माझा एक फ्लॅट आहे. या दोन्ही ठिकाणाच्या मिळकतीची देखभाल करणे मला बंधनकारक ठरले आहे. मला माझे मुलगा सुभाष राजा यांना दि. ०१/०९/२०१८ रोजी नोंदणीकृत मुख्यापत्र दिले आहे. मी दि. २१/०२/२०१५ रोजी श्री. केतन अरुण पाध्ये यांना दिलेले मुख्यापत्र यापूर्वीच रद्द केले आहे. मुख्यापत्र रद्द करित असले बाबत श्री. केतन अरुण पाध्ये यांना मी पोस्टने नोटीस पाठविली होती. दि. ०१/०९/२०१८ रोजी मी श्री. अमित राजा आणि सौ. श्रुती अमित राजा यांना दिलेले मुख्यापत्र आजतागायत वैध असून त्या खेरीज अन्य कोणतेही मुख्यापत्र वैध नाही याची नोंद घ्यावी. माझे मुख्यापत्र म्हणून श्री. अमित राजा आणि सौ. श्रुती अमित राजा यांचे खेरीज कोणी अन्य व्यक्तीने कृती केल्यास ती माझेव बंधनकारक राहणार नाही. तसेच अन्य मुख्यापत्रावर विसंबून कोणी माझ्या खालील नमूद मिळकतीबाबत कोणताही व्यवहार केला आणि त्या व्यवहारांमुळे कोणतेही कोट्यावधी स्वस्याचे नुकसान झाल्यास त्याची जबाबदारी माझेव राहणार नाही याची नोंद घ्यावी.

**माझे माझीकच्या स्थावर मिळकतीचे वर्णन**  
१) स. नं. २३३-बी, फ्लॅट नं. १५५, फ्लॅट नं. ३०१, बिल्डिंग नं. ए, दुसरा मजला, रेवा हाऊसिंग कॉम्प्लेक्स, लोहोवाय, पुणे (महाराष्ट्र)  
२) मोजे झाडगाव, ता. जि. रत्नागिरी येथील खालील वर्णनाच्या मिळकती-  
अ) भू. क्र. १६०/१/बी/१, क्षेत्र - १०-१०-४७ हे. आर., आकार - १.२२ रु. पै.  
ब) भू. क्र. १६१ ए/१/२२ क्षेत्र - ०-५-१६ हे. आर., आकार - १.०९ रु. पै.  
क) भू. क्र. १६१ ए/१/२/३ क्षेत्र - ०-१६-०० हे. आर., आकार - २.०२ रु. पै.  
ड) भू. क्र. १६१ ए/१/२/७ क्षेत्र - ०-०७-९० हे. आर. आकार - १.०० रु. पै.  
(पैकी ८ आणे)  
तसेच माझे बँक ठेवी, पेंशन खाते, आणि अन्य जंगम मिळकती येणेप्रमाणे नोटीस आहे.  
रत्नागिरी  
दि. श्रीमती आशा श्रीराम पाध्ये यांचा डाव्या हाताचा अंगठा

## ई-निविदा सूचना कार्यालयाचे नाव - चिपळूण नगर परिषद, चिपळूण, जि. रत्नागिरी

## ई-निविदा सन २०२०-२१

मुख्याधिकारी, चिपळूण नगर परिषद, चिपळूण, जि. रत्नागिरी खालील कामांकरिता ऑनलाईन निविदा मागवित आहेत.

अ. क्र.	कामाचे नाव	कामाची अंदाजित रक्कम	कामाची बयाणा रक्कम	टेंडर फॉर्म शुल्क	काम पूर्ण करणेची मुदत
१	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. १ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,८३,९३२/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
२	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. २ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,७७,०९५/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
३	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ३ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,७८,३०२/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
४	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ४ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,७८,३०२/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
५	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ५ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,५९,७०७/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
६	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ६ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,८३,९३२/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
७	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ७ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,७१,९१०/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
८	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ८ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,७९,९३६/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
९	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. ९ येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,८३,९५१/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने
१०	चिपळूण नगरपरिषद हद्दीतील प्रभाग क्र. १० येथे स्ट्रीट लाईट पोल बसविणे.	३,८३,९५१/-	५,०००/-	१,०००/-	२ महिने